



The Institute of Chartered Financial Analysts of India University, Jharkhand

Press Release

12/04/2021

रांची

इक्फ़ाई विश्वविद्यालय में पूर्व छात्रों ने छात्रों के साथ अपनी उद्यमशीलता यात्रा साझा की

इक्फ़ाई विश्वविद्यालय, झारखंड में एक कार्यक्रम के दौरान, श्री शुभम सहानी, विश्वविद्यालय के एक बीसीए पूर्व छात्र ने अपनी उद्यमशीलता की यात्रा के दौरान उनके सामने आने वाली चुनौतियों को साझा किया। कई छात्रों ने सत्र में भाग लिया और सक्रिय रूप से उनसे बातचीत की।

इस अवसर पर छात्रों को संबोधित करते हुए, इक्फ़ाई विश्वविद्यालय के कुलपति प्रो ओ आर एस राव ने कहा, “उद्यमिता एक रोमांचक कैरियर विकल्प है, क्योंकि यह अपने स्वयं के हितों के अनुसार व्यवसाय बनाने का एक उत्कृष्ट अवसर प्रदान करता है। आर्थिक विकास में अत्यधिक योगदान देने के अलावा, यह दूसरों को रोजगार पैदा करने का गौरव प्रदान करता है। हमें गर्व है कि हमारे कई पूर्व छात्र शिक्षा, वित्तीय सेवाओं, आईटी सेवाओं, सीएडी परामर्श, निर्माण आदि जैसे क्षेत्रों में व्यवसाय स्थापित करके सफल उद्यमी बने। अधिक छात्रों को उद्यमिता में सक्षम बनाने के लिए, हमारे विश्वविद्यालय ने हमारे पूर्व छात्रों की उद्यमशीलता यात्रा को साझा करने के इंटरैक्टिव सत्रों की पहल शुरू की है। प्रो राव आज का सत्र उसी पहल का एक हिस्सा है।

माहे एंटरप्राइजेज के प्रमोटर श्री शुभम सहानी ने अपनी उद्यमशीलता यात्रा के बारे में बताते हुए कहा, “आईसीएफएआई विश्वविद्यालय से बीसीए करने के तुरंत बाद, मैंने अशोक नगर में एक इंटरनेट कैफे शुरू किया।” इंटरनेट कैफे में सरकारी ठेकेदारों के लिए उद्घरण / प्रस्ताव तैयार करते समय, मैंने सरकारी अनुबंधों की क्षमता का एहसास किया और सौर उपकरणों की आपूर्ति के लिए एक छोटे तरीके से शुरुआत की और धीरे-धीरे एक पूर्ण ठेकेदार बनने के लिए विस्तार किया। मैंने पाया कि रिलेशनशिप मैनेजमेंट और केशफ्लो मैनेजमेंट मेरे व्यवसाय की सफलता के महत्वपूर्ण कारक हैं। विश्वविद्यालय में उनकी शिक्षा में उनके व्यवसाय में मदद करने के तरीके पर एक सवाल का जवाब देते हुए उन्होंने कहा, “जबकि आईटी पाठ्यक्रमों ने इंटरनेट कैफे की स्थापना में मदद की, अर्थशास्त्र और वित्तीय लेखांकन जैसे पाठ्यक्रमों ने व्यावसायिक योजनाओं को तैयार करने और व्यवसाय के प्रबंधन में मदद की। मूल्यों, नैतिकता और चरित्र निर्माण पर विश्वविद्यालय के फोकस ने मुझे ग्राहकों का ध्यान और ग्राहकों का सम्मान बनाए रखने में मदद की।” वर्तमान में, मैं 10 व्यक्तियों को नियुक्त कर रहा हूँ और अगले 5 वर्षों में, मैं अपने व्यवसाय को 5 गुना और कर्मचारियों को 100 व्यक्तियों के रूप में विकसित करने की योजना बना रहा हूँ।

जब उद्यमियों बनने के लिये उनकी सलाह मांगी गई, तो उन्होंने कहा, “यदि आप ज्यादा निवेश नहीं कर सकते, तो सेवाओं के व्यवसाय के लिए जाएं। आपकी निवेश करने की क्षमता के आधार पर, आप वितरण और विनिर्माण के लिए जा सकते हैं। जबकि सेवाओं के लिए विकास की गुंजाइश अपेक्षाकृत कम है, व्यवसायों के विकास के लिए क्षमता पुनर्विक्रय और विनिर्माण व्यवसायों के लिए अधिक है। चाहे जो भी व्यवसाय हो, अपने आप में आत्मविश्वास रखें और छोटे से शुरू करें और धीरे-धीरे बढ़ें।”

डॉ. भागवत बारिक, सहायक डीन (एफएमएस) वोट ऑफ़ थैंक्स किया।

=====